

ÅRSBERETNING

2013-2014

Praktiserende Fysioterapeuter i Danmark

*De praktiserendes samlede stemme i
Danmark*

Indhold

<u>Indhold.....</u>	<u>2</u>
<u>Præsentation af bestyrelsen.....</u>	<u>3</u>
<u>Indledning</u>	<u>4</u>
<u>PF 2016.....</u>	<u>7</u>
<u>Ydernummerstrukturen.....</u>	<u>12</u>
<u>Ejerydnummer.....</u>	<u>13</u>
<u>Frikommuneforsøget.....</u>	<u>14</u>
<u>IPPA.....</u>	<u>14</u>
<u>Mødeaktiviteter 2013/2014.....</u>	<u>16</u>

Præsentation af bestyrelsen

Marianne Kongsgaard (MK)

marianne@kfft-dronninglund.dk

Formand, Udvalg for Praksis (UP), Medlem af Forhandlingsudvalget til OK, Næstformand i Praksisfondens bestyrelse, HK-overenskomsten

Jacob Nordholt Hansen (JNH)

jnh@fysium.dk

Næstformand, Forsikringsområdet, Kontaktforum (skolerne)

Lars-Peter Jensen (LPJ)

lpjfys@gmail.com

Kasserer, Kontaktforum (skolerne), Forsikringsområdet, Videreuddannelse af klinikejere, Registrering af nye medlemmer

Poul Gørtz (PG)

poolgrtz@hotmail.com

Web-redaktør, Registrering af nye medlemmer

Bettina Lyngbak (BL)

blyngbakfys@gmail.com

Sekretær, Web-redaktør, Årsmødearrangør

Morten Høgh (MH)

morten@fysiocenter.dk

HB-medlem, Udvalg for praksis (UP), Udvalg for Kvalitet og Faglig udvikling, Medlem af Forhandlingsudvalget til OK

Rim El Sammaa-Aru

rimelsammaa@gmail.com

Registrering af nye medlemmer

Læs mere om bestyrelsesmedlemmerne på www.praktiserendefysioterapeuter.dk

Indledning

Det forgangne år er året, hvor *overenskomstforhandlingerne* blev udskudt til januar 2014. På sekretariatsplan i Regionernes Lønnings- og Takstnævn (RLTN) og i Danske Fysioterapeuter (DFYS) er der allerede drøftelser og udveksling af krav omkring de såkaldte detaljer. Selve forhandlingerne face-to-face er berammet til medio april og primo maj måned. Morten Høgh og Marianne Kongsgaard er udpeget til at sidde i forhandlingsdelegationen sammen med DFYS' formand Tina Lambrecht og DFYS' nye forhandlingskonsulent Mads Lythje samt med Jens Peter Vejbæk. Morten og Marianne skal deltage i et ét dags seminar for at blive klædt godt på til selve forhandlingssituationen. Det ser vi frem til.

PF har de samme overvejelser i forhold til OK-kravene som beskrevet sidste år; nemlig omkring økonomi, enkelthed, fleksibilitet, produktivitet, ydelser og kvalitet. PF består som bekendt af både ejere og lejere, hvorfor der ikke på alle områder kan dannes konsensus om én bestemt retning at følge. For en kort opsummering fra vores diskussioner kan nævnes:

Økonomi – her har vi diskuteret betydningen af omsætning pr. ydernummer eller pr. klinik. Vores drøftelser er også gået i retning af ændring i andel af patientbetaling jf. tandlægerne, hvor patienten selv betaler 80%.

Enkelthed – rummer elementer omkring klinikken som en administrativ enhed frem for de enkelte ydere.

Fleksibilitet – skal man prioritere at få klare og enkle regler vedrørende omsætningsmuligheder for et ydernummer henholdsvis over og under 30 timer.

Ydelser – her kommer gråzoneydelser på tale som ydelser udenfor sygesikringen.

Kvalitet - her er vores diskussioner gået på vigtigheden af at få afsat midler til kvalitetsudvikling af vores ydelser, men der skal to til tango, hvorfor dette synspunkt kun er gældende, hvis vores modpart byder ind med et tilsvarende beløb til opgaven.

Ydernummerstrukturen blev sat til debat i Konkurrencestyrelsens nylig udkomne rapport: ”Markederne for private kiropraktorer og fysioterapeuter 2013”. Rapporten har sat gang i meninger og holdninger til emnet, når man læser de mange blogindlæg. PF har arbejdet med problematikken tidligere blandt andet på et par studiebesøg og vælger nu at få sparring og inspiration ude fra til at kvalificere vores meninger og holdninger.

Fremtidens praksissektor i form af vækst og innovation er sat på dagsordenen både af PF igennem vores interviews om nytænkning og vækst i praksissektoren og af DFYS I 2013 og 2014 arbejder Hovedbestyrelsen målrettet på at skabe flere private jobs til fysioterapeuter. PF følger disse initiativer med stor interesse og byder jævnligt ind i debatten, ligesom DFYS hyppigt anvender PF som rådgiver/sparringspartner omkring dette emne.

Vi har brugt 2013 på at forstå og forholde os til de udfordringer, som PF mener, at fysioterapeuter i praksis kommer til at stå overfor i fremtiden. De temaer som vi mener, der skal have øget fokus er – nævnt i uprioriteret rækkefølge: Ledelse, nye markeder for privat fysioterapi og forventninger til 'sundhedsforbrugeren'.

Også i 2014 kommer vi til at bevare fokus på emnet. Af særlig interesse for PF er det Rådgivende Forum for Vækst blandt selvstændige fysioterapeuter, der i løbet af 2014 skal komme med konkrete bud på, hvordan DFYS kan skabe flere job i praksis. PF er repræsenteret i dette forum.

Frikommuneforsøgene vedrørende den vederlagsfri fysioterapi har fyldt meget i starten af 2014. Regeringen lancerede i forbindelse med finanslovsaftalen for 2011 frikommuneforsøget. Formålet med frikommuneforsøget er at give kommunerne mulighed for at afprøve helt nye måder at styre opgaveløsningen på. Syv kommuner over hele landet har tilsluttet sig et frikommuneforsøg vedrørende den vederlagsfri fysioterapi.

Det ligger på et højere politisk niveau end PF-niveau at påvirke det politiske system omkring denne ordning. DFYS arbejder intenst herpå, og vi er lobbyister i forhold til at bringe "historier fra det virkelige liv" ind til debatten. Derfor opfordrer vi til, at I sender os de erfaringer og udfordringer, som I står med der, hvor frikommuneforsøget rammer jer.

Forsikringsområdet er fortsat ét af PF's højt prioriterede områder. Vi har formuleret en klar holdning til samarbejdet med forsikringsselskaberne som bl.a. nævner, at så længe sundhedsforsikringsbrugerne skal have en henvisning for at kunne få sin ydelse, så skal alle klinikker i DK kunne inkluderes, hvis de ønsker det. Vi oplever desværre uregelmæssigheder og urimeligheder i samarbejdet med de forskellige aktører. I den forbindelse er PF's næste skridt at få formuleret et klart mål for standarder omkring den praktiske afregning med selskaberne.

Danske Fysioterapeuters **erhvervspolitik** og udrulning heraf har PF kun roseende ord til. Med øget fokus på området og både erhvervskonsulentens mange besøg rundt i landet på www.praktiserendefysioterapeuter.dk

klivkerne, CHP's Sundhedsblog og de økonomiske nyhedsbreve vidner om et godt engagement fra foreningens side. Såvel erhvervskonsulenten som de nye kurser omkring både markedsføring og salg som omkring det ledelsesmæssige er med til at praksissektoren tænker nyt, tænker ud af boksen og tør tage nye ideer og initiativer.

Sluttelig vil bestyrelsen igen opfordre til, at man tilmelder sig PF's nyhedsbrev. Det er her I ser, hvad der rører sig i øjeblikket, og hvilket fokus bestyrelsen aktuelt tager.

Bestyrelsen i Praktiserende Fysioterapeuter i Danmark

PF 2016

Bestyrelsen har nu arbejdet med vores strategiplan PF 2016 i to år. Vi synes, det er gået godt med at arbejde efter planen og fornemmer, at det giver os en - til stadighed - rød tråd i vores fraktionsarbejde. Sidste år nævnte vi de fire største udfordringer, som vi ser frem til 2016, så i år vil vi nævne de succeskriterier som strategien skal sikre, at PF opnår inden udgangen af 2016. Når vi vælger at nævne dem, er det med henblik på en diskussion på Generalforsamlingen af, om I som medlemmer synes, vi er på vej til målet, eller I har yderligere ideer og konkrete forslag til bestyrelsen.

- ✓ PF får en fælles strategi og plan, der indeholder PF's fremtidige mål, handlinger og kommunikation med medlemmer, partnere, embedsmænd og politikere. En plan der er skabt via involvering og er let at kommunikere
- ✓ Bestyrelse, medlemmer og andre interessenter ved, hvad PF vil gøre for dem i fremtidens forandringer formidlet via PF's egne medier og handlinger
- ✓ Alle medlemmer forstår og kan se hvad PF stræber efter og hvordan de via enkle fælles handlinger når målene
- ✓ Alle relevante partnere inddrager PF i at løse udfordringerne i fremtidens sundhedsvæsen
- ✓ At strategiske beslutninger og daglige driftsbeslutninger prioriteres ud fra at de sikrer, at PF når sine mål
- ✓ At PF opnår en klar profil der styrker synligheden overfor partnere, medlemmer, nye medlemmer og politikere

En af opgaverne har været *stakeholderanalyserne*. Formålet med stakeholderindsatsen er dels at analysere hvilken værdi et kendskab til PF vil skabe hos hver enkelt interessent, og dels at opbygge netværk til vores samarbejdspartnere.

Vi er løbet ind i modstand fra DFYS side omkring denne opgave. Det nævnes fra DFYS, at det har skabt forvirring hos de store organisationer, at vi inviterer til et uformelt kaffemøde udenom DFYS med henblik på at lære hinanden bedre at kende og opbygge et netværk.

DFYS fortæller, at de har en meget tæt relation med de store organisationer i forbindelse med OK-forhandlinger, som man finder vigtig og samtidig ikke ønsker, at vi forstyrrer. DFYS vil gerne være med til møderne med de store organisationer. Det har nu ikke skræmt os. Vi har haft møder med andre interessenter og fortsætter dette arbejde til vores liste er udtømt.

Strategi for relation til Danske Fysioterapeuter udmønter sig dels i formaliserede møder med chefen for Selvstændig & Privat Karen Langvad og PF's formand og dels ved, at relevante medarbejdere i DFYS deltager et par timer i vores bestyrelsesmøde, når vi har fælles tiltag i gang. Det er meget givtige møder, hvor der dagsordensættes relevante emner både for samarbejde og for tiltag enten hver for sig eller i fællesskab. PF's holdninger og meninger bliver hørt og respekteret. Vi mener, at vi i den sammenhæng både er proaktive og lobbyister og således med til at fremme de praktiserende fysioterapeuters muligheder og vilkår såvel arbejdsmæssigt som indtjeningsmæssigt.

En af vores øvrige indsatser har drejet sig om **gråzonen**; gråzonen imellem overenskomsten og sundhedsydelser uden offentligt tilskud. PF's mål var her, at tage ejerskab af at definere ydelser, der i øjeblikket ligger i gråzonen for overenskomsten således, at det bliver nemmere for medlemmerne at agere korrekt i forhold til denne.

I årets løb har PF brugt mange ressourcer på at udvikle, diskutere og løfte forståelsen for hvordan praksis leverer sundhedsydelser både med og uden tilskud fra overenskomsten mellem RLTN og DFYS.

De ydelser, der indgår i ydelsesbeskrivelsen til OK er fastlagte af overenskomstens parter og kan kun ændres gennem forhandling mellem disse. PF har lagt hovedvægten af indsatsen på at beskrive en række ydelser, der kan anvendes i supplement til behandlingen med tilskud fra OK. Vi tog ydelseskataloget med til DFYS og lavede et fælles udkast. Det resulterede i, at der primo juni 2013 udkom: "Sundhedsydelser uden tilskud" – en oversigtsliste over hvilke sundhedsydelser man kan fakturere uden for sygesikringen.

Se: www.fysio.dk/praksis/overenskomst-og-takster/tillagsydelser

Kataloget består af en række sundhedsydelser, der ikke er omfattet af overenskomsten og som derfor skal betales af patienten. Kataloget er ikke fyldestgørende, men repræsenterer eksempler på ydelser, som både PF og DFYS mener, forekommer regelmæssigt i normal, evidensbaseret praksis.

Det er vigtigt, at fysioterapeuter, der både leverer varer med og uden tilskud, kan skelne mellem og håndtere disse korrekt. Der er eksempler på domme fra Landssamarbejdsudvalget, hvor klinikker er idømt bod for ikke at oplyse patienterne korrekt; for at sælge 'mere af det samme' og for at påføre patienterne udgifter, der bør være inkluderet i OK. Prisen på ydelserne fastsætter I på klinikkerne selv ud fra almindelige markedsvilkår. Det er vigtigt, at patienten har fået information om vilkårene for den aktuelle ydelse inden denne gives,

ligesom det også er meget væsentligt, at der skiltes på klinikkerne om disse ydelser og deres pris.

Vi mener, at dette er et vigtigt skridt i retning af bedre og mere patient-orienteret behandling, at vi kan finde konkrete løsningsmodeller således, at OK ikke bliver begrænsende, men understøttende for danskernes sundhed.

Forsikringsområdet er fortsat ét af de områder, som fylder rigtig meget hos vores medlemmer. Det så vi blandt andet, da vi i sommer spurgte vores medlemmer om både gode og dårlige erfaringer med forsikringsselskaberne. Specielt kunne vi konstatere frustrationer over manglende afregninger fra Copenfysio (som siden har skiftet navn til ”Nordic Netcare”). Vi har beskrevet dette i en tidligere nyhedsmail, og vores opfattelse er, at Nordic Netcare nu har fået samlet op på de problemer, de havde i forbindelse med overgang til et nyt afregningssystem. Vi opfordrer jer, til at kontakte selskaberne direkte når noget ikke fungerer. Men vi vil meget gerne høre fra jer, når udfordringerne ikke løses – det er den eneste måde vi kan samle op på generelle problemstillinger i forbindelse med samarbejdet.

Forsikringsområdet er i øvrigt et af de områder, hvor vi arbejder tæt sammen med DFYS om dels at have en fælles holdning til udfordringerne, dels at stå sammen i samarbejdet med de forskellige aktører, og også være enige om, når der er vilkår vi ikke kan eller vil acceptere.

PF har en klar holdning til samarbejdet med forsikringsselskaberne/aktørerne, og den kan du læse på vores hjemmeside her:

www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Forsikringssamarbejde/Holdning

PF mener stadig, at der ikke er styr nok på forsikringsområdet, og i øjeblikket arbejder vi på at formulere et klart mål for standarder omkring den praktiske afregning med selskaberne. Nu ser vi en lang række forskellige afregningsmetoder og vilkår for hvert enkelt selskab, og klinikkerne bruger uforholdsmæssigt meget energi, tid og penge på at håndtere afregningen. Dette er slet ikke acceptabelt.

Vi mener stadig at nogle selskaber forlanger urimelige lange betalingsfrister – bemærk at PF på intet tidspunkt har godkendt Nordic Netcare’s betalingsvilkår. Vi hører desuden at nogle klinikker ikke kan få en aftale med Falck Health Care, selv om de ønsker det. Dette er ikke hvad vi har aftalt med FHC – vores aftale er, at alle som ønsker en aftale kan få det. Hvis I oplever andre uregelmæssigheder eller urimeligheder i samarbejdet med de forskellige aktører

www.praktiserendefysioterapeuter.dk

må I endelige kontakte os. Vi hører selvfølgelig også gerne om de gode erfaringer I måtte have – det er vigtigt for os at have et klart indtryk af hvad der foregår rundt i landet, og ikke kun baserer arbejdet på egne erfaringer.

Desuden mener PF, at DFYS ikke prioriterer området tilstrækkeligt, og det påpeger vi igen og igen på vores samarbejds møder med ledelsen i DFYS. Selv i PF må vi dog til tider erkende, at heller ikke vi altid magter opgaven fyldestgørende, men vi mener fortsat, at forsikringsområdet er så vigtigt for klinikkerne, at det fortsat vil have topprioritet blandt PF's indsatsområder.

Bedre indtjening – interviews om nytænkning og vækst i praksissektoren - endnu et led i PF-2016 planen.

Med udgangspunkt i Danske Fysioterapeuters ”Health for sale” rapport efterlyste PF sidste forår nytænkende fysioterapeuter, som har gjort sig erfaringer med vækst udenfor overenskomsten. Link: www.fysio.dk/Global/PolOrg/PDF/Lighthouse-rapport-final.pdf
Målet var at indsamle erfaringer fra praksis for at opklarer, hvor der er størst behov for at skabe bedre rammer for innovative iværksættere. Et andet mål var at vidensdele erfaringer, så flere får mod på vækst udenfor overenskomsten.

Fire fysioterapeuter ønskede at få deres stemme hørt og deltog i undersøgelsen. Vi har nu sammenfattet materialet fra de forskellige interviews, som kan læses på hjemmesiden:

www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Upload/Praktiserende%20Fysioterapeuter/Interviews%20om%20Nytænking%20og%20Vækst%20i%20Praksissektoren.pdf

Næste skridt bliver at påvirke rammerne for iværksættere i praksissektoren. På hjemmesiden har vi oprettet en vækst-side www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Vakst,

hvor vi samler forskellige informationer med relevans for iværksættere i praksissektoren.

DFYS har, som nævnt i indledningen, ligeledes fokus på innovation og vækst i vores sektor og udsender snarest et spørgeskema herom til praksis. I PF glæder vi os derfor meget til at samarbejde om at forbedre mulighederne for iværksættere i praksis.

Erhvervs politik – et indsatsområde som vi i sidste Årsberetning kunne fortælle, at vi arbejdede en del på. På repræsentantskabsmødet i november 2012 fik foreningen en erhvervs politik – ganske tiltrængt. Siden da har DFYS med Hovedbestyrelsen i spidsen arbejdet på at udrulle politikken. Det har bl.a. udmøntet sig i ansættelse af en erhvervskonsulent med rødder i det virkelige erhvervsliv. Det hilser PF meget velkommen.

Som det fremgår af vedhæftede link www.fysio.dk/Fysioterapeuten/Arkiv/2013/Hjalper-med-at-satte-mal

har rigtig mange af vores kollegaer allerede stiftet bekendtskab med erhvervskonsulenten og fået hjælp og sparring til såvel at udvikle nye forretningsområder som til at få foretaget et serviceeftersyn af virksomhedens forretningsplan.

Af andre tiltag som DFYS har gjort på området skal nævnes Sundhedsbloggen – udarbejdet af Lighthouse CPH. Lighthouse CPH er det firma, som lavede ”Health for Sale”-analysen - en analyse af det private marked for fysioterapeutiske ydelser.

På Sundhedsbloggen kan man holde sig orienteret om udviklingen på det private sundhedsmarked, om forbrugernes adfærd og om nye forretningskoncepter.

Økonomiske nyhedsbreve er ligeledes et nyt tiltag hvor man som selvstændig erhvervsdrivende har mulighed for at holde sig ajour med udviklinger, der har indflydelse på økonomien i ens virksomhed.

Den nye erhvervspolitiske strategi har også medført et flow af **nye kurser** med det formål, at man bliver skarpere på at sælge og markedsføre sine ydelser, og at man får sat fokus på sin rolle som klinikindehaver-/leder af et fællesskab. I forbindelse med kursusvirksomhed skal nævnes, at **sekretærkurserne** fremadrettet er overgivet til DFYS. PF har været i dialog med erhvervskonsulenten omkring indhold, ønsker og pris. I skrivende stund er der kommer et rigtig godt og billigt tilbud ud til jeres sekretærer i maj, juni og august måned – 4 forskellige steder i landet. Se: www.fysio.dk/kurser/Kursuskalender/Kursus-for-kliniksekretarer
Der er indgået en aftale med Niels Brock´s kursuscenter om servicekurserne.

I PF´s eget regi med tanke på erhvervspolitik har vi relanceret: ”Arbejdsforhold for lejere, ansatte og indehavere”.

Link: www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Nyheder/Pjece-om-arbejdsforhold

Grunden til at vi har gjort dette tiltag er bl.a. qua de henvendelser, vi har fået omkring vanskelige sager rundt om på klinikkerne. Det være sig både omkring ansættelser som omkring arbejdsmiljøet på klinikken. En forudsætning for både et godt ansættelsesforhold som for et godt arbejdsmiljø er, at man kender de regler, som gør sig gældende både som lejer, ansat og ejer.

Medlemsfordel er sat i verden dels for at give vores medlemmer særlig gode muligheder og dels for at øge vores synlighed. **Sundhedsforsikringer** er én af fordelene og **Mastercard/eurocard** er en anden. Vores erfaring ligger på sundhedsforsikringsområdet. Her fornemmer vi stor tilfredshed med produktet og PF har en god og positiv dialog med udbyderen af denne forsikring. I februar dette år udsendte vi på baggrund af en medlemshenvendelse et nyhedsbrev om sundhedsforsikringen og om pensionsaftalen. Det kan fastslås, at sundhedsforsikringerne kører helt uden ændringer hvorimod, der er skærpede omstændigheder ved en pensionsaftale – helt i tråd med andre forsikringsudbyderes skærpede krav. Læs selv: www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Nyheder/Andringer-fra-Jysk-Pension

Mastercard/eurocard er en medlemsfordel af nyere dato. PF har forhandlet med Eurocard om at kunne tilbyde alle medlemmer en reduceret pris på at erhverve sig enten et Privatkort eller et Platinum Eurocard. Læs mere i den udsendte nyhedsmail og send din ansøgning via PF's hjemmeside. www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Nyheder/Eurocard-Medlemstilbud

Synlighed er på sin vis et fortærsket ord, men er vigtig for enhver organisation også for PF. Et PF-medlem er kommet med den rigtig gode ide, at man som menigt medlem kan være ambassadør for PF. Ideen er, at man som ambassadør uddeler eller placerer en "Flyer" med en beskrivelse af, hvad PF har opnået for medlemmerne de sidste par år, hver gang man er til et arrangement, hvor der er praktiserende fysioterapeuter til stede. Formålet er selvfølgelig at få flere medlemmer. Til brug herfor har vi udarbejdet en liste, som kan downloades via nyheden på PF's hjemmeside:

www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Nyheder/Ambassador-for-PF

Tænk over ideen og meld dig som én af PF's ambassadører – vi har brug for dig.

Ydernummerstrukturen

Ydernummerstrukturen blev som nævnt i indledningen genstand for debat igen...igen...i forbindelse med Konkurrencestyrelsens rapport. Det er et svært og følsomt emne, som kræver nøje overvejelser, hvis systemet skal ændres. Det kræver samtidig også respekt for de fysioterapeuter, som har investeret for dels at kunne tilbyde patienterne den mest optimale behandling og for dels at kunne tilbyde fysioterapeuterne de bedst tænkelige arbejdsrammer og arbejdsvilkår. PF har valgt at udsende et nyhedsbrev til vores medlemmer omkring vores

tanker og fremadrettede tiltag. Læs:

www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Nyheder/Ydernummerstrukturen-til-Debat

Vi er meget glade for, at Hovedbestyrelsen tager ydernummerstrukturen op til diskussion og forhåbentlig qua de mange meninger og holdninger fra såvel menig mand som fra Fraktioner og Fagfora – fører debatten til ende.

PF kan slå fast, at vi er åbne overfor nytænkning i forbindelse med ydernummerstrukturen og mener, at en ændring må ske successivt. Vi mener, at det er vigtigt, at bevare den 1 mia. kr, som i dag bliver brugt på fysioterapiområdet i praksis. Samtidig må vi erkender og acceptere, at regioner og kommuner har brug for en økonomisk ansvarlig styring af området.

Vi er ikke tilhængere af, ”at smøre tyndere ud”, altså at give mindre tilskud til flere fysioterapeuter. Det er vi ikke på baggrund af de erfaringer, vi har høstet dels i Norge og dels i England. De berørte fysioterapeuter i de pågældende lande nævner selv, at det økonomiske fundament for dem er meget lavt ved denne ordning.

Vi ser akkreditering som én af vejene at gå i nytænkningens lys og tror, at det kan være med til at bevare incitamentet til at forblive i praksis samt til løbende at vedligeholde allerede eksisterende viden samt til at videreudanne sig.

PF vil gerne kvalificere vores holdninger til ydernummerdebatten og har derfor valgt at søge inspiration og sparring ude fra. Vi har inviteret sundhedsøkonom og professor Jes Søgaard til bestyrelsesmødet i april måned og glæder os til at få flere nuancer på ydernummerdebatten.

Ejerydernummer

Det at kunne erhveve sig et ejerydernummer var en mulighed, som trådte i kraft med overenskomsten pr. 01.01. 2008. Det betød og betyder fremadrettet, at alle nye ydernumre skal være personlige. De tildeles fysioterapeuten på baggrund af objektive og saglige kriterier og ejes af den enkelte fysioterapeut selv.

Til forskel fra et alm. ydernumre er det ikke tilladt at have indlejere på kapaciteten. Dog er det tilladt at have vikar og hjælpepersonale. For at undgå små enkeltmands klinikker er der desuden krav om, at ydernummeret skal tilknyttes en eksisterende klinik med gode adgangsforhold og holdtræningsfaciliteter. Ydernummeret er i praksisplanen desuden

tilknyttet et specielt område. Hensigten med ejer ydernumre var reelt, at sikre lejere bedre vilkår på klinikkerne i og med, at de selv ejer deres kapacitet.

Efter flere år uden frigivelse af ydernumre er der sidste efterår frigivet tre ejerydernumre. PF er meget interesseret i, hvordan ejerydernumrene skal fungere i praksis. Det er vi, fordi der faktisk ikke er nogle klare og beskrevne retningslinier for disse ydernumre. Vi er i gang med at analysere området.

Frikommuneforsøget

Frikommuneforsøgene vedrørende den vederlagsfri fysioterapi har som nævnt fyldt meget i årets start. Vi udsendte et nyhedsbrev omkring problematikken i starten af februar måned

www.praktiserendefysioterapeuter.dk/Nyheder/Frikommuneforsog

og umiddelbart herefter bragte DFYS en artikel i Fysioterapeuten om samme emne.

Udgangspunktet i forslaget til forsøget er, at skabe større sammenhænge og højne kvaliteten i behandlingerne under den vederlagsfri ordning. Kommunerne ønsker større indsigt i den vederlagsfri fysioterapi og det vil betyde, at patienterne vil kunne blive indkaldt til en helhedsvurdering, der typisk foretages af en kommunal fysioterapeut. Patienten kan til enhver tid takke nej til en helhedsvurdering. Den øgede indsigt skaffer kommunerne sig ved, at de praktiserende læger skal videregive oplysninger om henvisningerne til kommunen. Hvis kommunerne finder at de kan tilbyde en større helhed og relevans i behandlingen, vil patienten få tilbudt et kommunalt tilbud. Patienten har frit valg og kan vælge at fortsætte sin behandling hos den privatpraktiserende fysioterapeut eller vælge at tage imod det kommunale tilbud.

Arbejdsgangene i de syv kommunerne er ikke helt identiske. Hele forsøget kører frem til 31.12.2015, hvorefter det evalueres. PF følger forsøgene og hører som nævnt gerne reaktioner fra jer.

IPPA

IPPA står for ”International Private Practitioners Association”. IPPA har 17 deltagende medlemslande. I september 2013 afholdt IPPA årsmøde i England, hvor PF havde ét bestyrelsesmedlem med. 13 medlemslande var med til årsmødet.

PF har i en årrække nedprioriteret deltagelsen i IPPA- møder, men har via DFYS været passive medlemmer.

www.praktiserendefysioterapeuter.dk

I forlængelse af at vores besøg hos privatsektoren i bl.a. Norge og England valgte vi at give IPPA endnu en chance. Dette var efter PF's deltagende medlems mening godt givet ud. IPPA har rykket sig væsentligt i konstruktion ift. sidste gang PF var aktive. Der er kommet meget mere struktur i bestyrelsen og deres arbejde. De har bl.a. foretaget den første samling af data, som forsøger at sammenligne privatpraktiserende fysioterapeuter verden over. Denne 1. samling har krævet yderligere information fra de deltagende lande, da nogle spørgsmål blev forstået forskelligt.

Mødet bekræftede, at privatpraktiserende fysioterapeuter verden over arbejder under meget forskellige forhold. Der er ikke ét land, hvor strukturen synes optimal, og der er helt klart lande, hvor vi skal undgå at arbejde os hen imod. Ved at holde kontakten til IPPA og støtte arbejdet forbedrer vi mulighederne for at lære af hinanden, samt undgå fejl de andre lande allerede har begået. Dette selvfølgelig forudsat at problematikken kan overføres til vores struktur.

Én af de store udfordringer er lande, hvor forsikringspatienter udgør en stor eller hele grundlaget for forretningen, herunder Holland og Schweiz. I de lande er det forsikringerne der styrer prisen, hvilket gør at fysioterapeuterne bl.a. har svært ved at holde den kvalitet de ønsker. Vi ser tendensen til det samme i Danmark med nogle forsikringstyper, som skyder frem hvor den pris der tilbydes, er under sygesikrings-takster. Hvis vi ønsker at facilitere til kvalitet er det et område, hvor vi skal være meget opmærksomme. I Schweiz har dette pris-pres fra forsikringsselskaberne udmøntet sig i at hver af de 26 cantoner (regioner) har lagt sag an mod forsikringsselskaberne. En både dyr og langvarig proces.

I New Zealand har klinikejerne store udfordringer med at holde på deres medarbejdere. Der ses generelt stor lyst til at arbejde med forskellige områder, hvorfor de har svært ved at opbygge kvalitet og kompetence i klinikkerne. Dette har også været diskuteret flere gange ift. danske vilkår. Hvordan faciliterer det nuværende system, hvor alle får samme betaling uanset anciennitet og uddannelse, til at øge kvaliteten? Heldigvis er fysioterapeuter generelt et folkefærd som ønsker videreuddannelse, men vi kan jo godt tænke muligheder for at hjælpe kvaliteten på vej.

Mødeaktiviteter 2013/2014

MK: Marianne Kongsgaard Jensen, BL: Bettina Lyngbak, , JNH: Jacob Norholdt Hansen, LPJ: Lars-Peter Jensen, MH: Morten Høgh, PG: Poul Gørtz, SQ: Søren Qvist, RE: Rim El-Sammaa-Aru.

2013

10. januar	Møde om medlemskartotek	SQ, LPJ
21. januar	Sundhed.dk om kvalitetsdeklaret. Kbh	MK
25. januar	Bestyrelsesmøde, København	MK SQ LPJ PG JNH BL
25. januar	Afskedsreceptions Johnny,	MK SQ LPJ PG JNH BL
19. februar	Bestyrelsesmøde, København	MK SQ LPJ PG BL
19. februar	Møde m Falck Health Care	LPJ
20. februar	Udvalg for Privat & Praksis, Kbh	MK
15. marts	Generalforsamling, Kolding	MK SQ LPJ PG JNH BL MH
2. april	Møde m. Falck, DkFys, Kiropr, Kbh	LPJ
17. april	Møde m. DkFys	
19. april	Møde m Fysiodk og benefit dk, Aalborg	MK LPJ
22. april	Statusmøde m. SOS og DkFys Kbh	LPJ
22. april	Stakeholderm. Dansk Kiropraktor. Kbh	MK LPJ
29. april	Bestyrelsesmøde, København	MK JNH BL LPJ PG MH RE
7. maj	Landssamarbejdsudvalgsmøde	MK
23. maj	Møde i Udvalg for Praksis, Kbh	MK
28. maj	Møde om medlemsregisterring, Heller.	RE, PG, LPJ
4. juni	Bestyrelsesmøde, København	MK JNH BL LPJ MH RE
12. juni	Best.m. Praksisfonden	
13-14. august	Bestyrelsesmøde, Sorø	MK JNH BL LPJ PG MH RE
13. august	Besøg på Årets klinik, Sorø	MK JNH BL LPJ PG MH RE
2. september	Møde m. Copenfys og DkFys, Kbh	JNH LPJ
12. september	Møde i Udvalg for Praksis, Kbh	MK
15. september	IPPA, 10. Generalforsamling, England	JNH
16. september	Årskonference for SU-medlemmer	MK
24. september	Møde m DkFys	MK
23. oktober	Bestyrelsesmøde, Hellerup	MK JNH BL LPJ PG MH RE
29. oktober	Møde vedr. Praksisfonden	MK
4. november	Møde m. DkFys	MK
6. november	Kontaktforum, Kbh	JNH LPJ
6. november	Forsikringsstrategimøde, Allerød	JNH LPJ
18-19. november	Lederkonference,	JNH
19. november	Møde i Udvalg for Praksis	MK
28. november	Praksisfonds møde	MK
11. december	Bestyrelsesmøde, København	MK JNH BL LPJ PG MH RE

2014

17. januar	Bestyrelsesmøde, København	MK BL LPJ PG RE
20. februar	Bestyrelsesmøde, København	MK JNH BL LPJ PG RE
24. februar	Forhandlingskursus DkFys	MK MH
14. marts	Generalforsamling, Middelfart	MK JNH BL LPJ PG MH RE